

## Мероприятия форума «Профессиональное Оборудование»

### Конференция «Оснащение ресторана. Составляющие успеха»

1 октября 14:00 - 17:00

Заседание 1. **Как построить профессиональную компанию. Стратегические вопросы**

*Модератор:* Антон Лялин, ресторатор, владелец сети «Торро Гриль»

*Темы и выступающие:*

- Общие вопросы стратегии работы с клиентом, основные этапы. Мотивация, преимущества работы с вами, формирование коммерческого предложения и долгосрочное сотрудничество.  
Михаил Корин, президент компании «Деловая Русь».
- Особенности организации сервисного обслуживания кухонного оборудования.  
Игорь Петрухин, владелец компании «Унитех».
- Создание собственной компании. Управление компанией на старте.  
Эдуард Литвинский, владелец компании «Группа Русский Проект».
- Приглашённые эксперты

2 октября 14:30 - 16:30

Заседание 2. **Продажа и продвижение ресторанного оборудования в интернете**

*Модератор:* Юрий Шкляр, руководитель Menu.ru, управляющий партнер WEBMEDIAGROUP

*Темы и выступающие:*

- Как увеличить прибыль торговой компании за счет интернет-продаж.  
Алексей Ковалев, CEO & Founder iPelican LLC.
- Современный интернет-сайт организации: необходимые параметры, этапы построения, требования в контенту сайта и каталогу продукции. Дополнительное продвижение продукции и услуг компании вне сайта. Артур Старков, руководитель проекта NoReCa.ru
- Приглашённые эксперты

3 октября 14:00 - 17:00

Заседание 3. **Особенности работы с предприятиями гостиничной отрасли**

*Модератор:* Андрей Волохов, директор московского представительства Smarteq, независимый консультант по оснащению отелей.

*Темы и выступающие:*

- Динамика роста гостиничного бизнеса России последних лет, основные перспективы, показатели, привлекательность и емкость отрасли для компаний, торгующих NoReCa-оборудованием.  
Андрей Волохов, директор московского представительства компании Smarteq, независимый консультант по оснащению отелей.

- Специфика гостиничного сектора по сравнению с остальными объектами HoReCa. Салманова Ольга, руководитель департамента региональных продаж компании «Ресторация».
- Ассортимент кухонного оборудования для гостиниц в зависимости от их звездности и категории. Михаил Вечканов, руководитель отдела проектных продаж, Electrolux Professional Foodservice, Russia & CIS.

### Презентации новинок и семинары от участников выставки

<b>1 октября</b>	<b>2 октября</b>	<b>3 октября</b>
<p>№1804 12:20 - 13:20 Как создать свой бизнес по продаже оборудования в интернете без затрат</p> <p>Александр Запорожец Business Account Manager iPelican</p>	<p>№1805 11:50 - 12:50 10 новых инструментов продаж оборудования, которые увеличат вашу прибыль</p> <p>Кирилл Зайцев Business Account Manager iPelican</p>	<p>№1806 11:50 - 12:50 Как построить и управлять системой дистрибуции оборудования в России</p> <p>Михаил Соклаков Business Account Manager iPelican</p>
	<p>№1807 13:10 - 14:10 Новая линейка технологического оборудования торговой марки FOODLINE в оснащении предприятий быстрого питания</p> <p>Алла Солодкова Руководитель отдела розничных продаж компании «Ресторация»</p>	